



Bom dia

08:20

Segue respostas às suas perguntas.

Vanessa não é administradora da empresa e virou sócia em Agosto/2022 (sua informação que teria sido em 2023 está errada) detém 34%, portanto, não é sócia majoritária, entrou na empresa como INVESTIDORA sem atuação dela ou do Sr. Felício na área comercial, administrativa ou operacional.

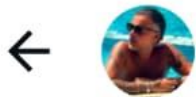
Magic Drone foi criada em 13/07/2020 durante a pandemia e iniciou de fato suas operações comerciais no início de 2022 com a liberação definitiva de eventos. Hoje é a empresa com maior número de shows de drones do Brasil 198 shows realizados.

Diferente do citado pelo Sr. A Magic drone se consolidou de fato no mercado conquistando clientes em 2022/2023, (aliás o Sr conhece alguma empresa que no primeiro ano de atuação já alcança o melhor faturamento????) as agências que nos conheceram e contrataram entre 22/23 foram nossos principais contratantes nos anos de 24/25, pois via de regra esse é um serviço recorrente, que a agência cria confiança no fornecedor e passa a



Message





Kadu Magic Drones



confiança no fornecedor e passa a oferecer seus serviços (show de drone) para as campanhas de diversos clientes. inclusive, lamentavelmente o ano de 2026 (no meio de 2025 chegaram 2 novos concorrentes) tem sido o pior ano de faturamento desde 2022 quando de fato iniciamos.

Todos os shows citados por você foram contratados através de AGÊNCIAS de PUBLICIDADE inclusive com o pagamento do BV comissão da agência. (eu que sou o responsável pela área comercial e vendas) NENHUM dos clientes citados foram negociados diretamente, portanto nunca tivemos contato com os sócios destas empresas..

Pixbet

Agência Vybbe. (Contrato do ano de 2022 antes da entrada de Vanessa)

BPX-Vai de Bet.

Agência Dubem Marketing e eventos.

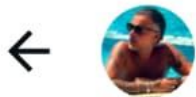
H2Bet - Agência Celsinho 055

Negociado por nossa representante Sra. Dione com o devido pagamento de comissão feito através de NF. emitida por ela, comprovando seus serviço de captação do cliente.



Message





Will financeira - patrocinador oficial do São João de Campina Grande. Agência Califórnia, inclusive esta agência também fez a negociação com nossa representante, Sra Dione, além da comissão da Agência a Sra Dione também recebeu sua comissão e emitiu NF. comprovando sua participação na captação do cliente.

O Sr não citou mas temos DEZENAS de outros clientes como PICPAY (fui pesquisar hoje e descobri que o Sr. Joesley é um dos donos) mas também nunca negociamos diretamente com eles, somente através de agências.

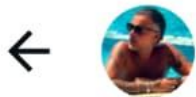
Betano
Esportes da Sorte
Dj Alok
Dj Vintage
Sony Enterteinent
Porsche
Geely
Rede Globo
Michelob
Amstel
Unimed
E Mais dezenas de clientes.

Após a entrada da Vanessa, por pedido da própria sócia(por questões éticas e para evitar ilações como a sua) a Magic Drone . não participou de nenhuma



Message





Kadu Magic Drones



para evitar situações como a sua) a Magic Drone, não participou de nenhuma licitação pública no estado de SP. TODOS os shows são contratados pela iniciativa privada, inclusive o citado pelo Sr., o show de Osasco, contratado, e idealizado (cachorro quente) por agência de eventos/publicidade(doc. anexo) Agência Push. Inclusive com o devido pagamento de comissão para agência.

Os contratos públicos não representam nem 3% do faturamento da empresa desde sua abertura, e não houve assinaturas de nenhum contrato público no estado de SP. Após a entrada da Sra. Vanessa na sociedade

Espero ter esclarecido suas dúvidas.

08:20


Agência PUXE.pdf

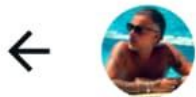
1 page • 24 kB • PDF

08:27



Message





Kadu Magic Drones



Thalys vou te explicar como funciona a contratação através de agência de publicidade.

A Agência faz a cotação com a Magic Drone, em muitas vezes nem informa quem é o cliente (ela inclusive compete em seu projeto com outras agências), inclusive os projetos incluem muito mais fornecedores e não só o show de drones. Depois que os valores são acordados com o cliente dela ela fecha o contrato, a partir de então ela diz quem é o cliente e apresenta os dados para emissão da NF. para seu cliente. Ou seja TODA relação comercial é feita com a agência e o pagamento é feito pelo cliente dela, justamente para evitar que se emita duas notas fiscais, depois que o cliente dela nos paga, a agência emite uma NF cobrando sua comissão. Entendeu?

12:22

Em relação ao faturamento, em 2022 a empresa já excedeu seus limites de ME, (imagino que vc tenha as NFs) que são ajustados automaticamente na receita federal e a alteração do contrato social de 2023 foi feita para enquadramento no Simples nacional, inclusive 2023 teve um faturamento menor que 2022. (É só checar com suas NFs)

12:22



Message

